

Invest Argentina

argentina.ar/es/promargentina/inverti/invest-argentina

Resumen Ejecutivo

➤ Resumen Ejecutivo

1. **¿Qué es?** Invest Argentina es una plataforma digital que releva, analiza y publica oportunidades de inversión del sector privado.
2. **Objetivo:** Conectar inversores con oportunidades de inversión verificadas y de alto potencial de concreción.
3. **Características:** Accesibilidad, confiabilidad de la información y discreción.
4. **Curado de oportunidades:** Revisión de los actores y de las características del proyecto.
5. **Matchmaking:** Proceso de vinculación adaptado a las necesidades y validado por las partes.

¿Qué es la plataforma Invest Argentina?

1. Es un espacio digital centralizado, público y gratuito que está administrado por PromArgentina y releva, analiza y publica oportunidades de inversión del sector privado.
2. Permite a los distintos desarrolladores de proyectos difundir y promocionar sus oportunidades de inversión.
3. Brinda a los inversores acceso a:
 - i. Información detallada y estandarizada.
 - ii. Métricas clave (TIR, payback, otros).
 - iii. Documentación legal y financiera.

➤ Características de la plataforma Invest Argentina

1. **Interfaz:** amigable, con visualización clara de las oportunidades y filtros inteligentes.
2. **Datos e información:** actualizados, comparables y verificables.
3. **Curaduría:** las oportunidades se incluyen tras un proceso de análisis, revisión y validación.
4. **Confidencialidad:** las partes mantienen su anonimato hasta que acuerden su divulgación.

Ventajas

1. Portafolio de oportunidades disponibles desde una sola plataforma.
2. Descubrimiento eficiente de nuevas oportunidades.
3. Toma de decisiones con información clara y comparable.
4. Ahorro de tiempo de exploración.
5. Asistencia en el proceso de *matchmaking*.

Curado de las oportunidades

1. PromArgentina verifica los antecedentes de los desarrolladores y del proyecto.
2. De acuerdo con la información disponible y el estado de la propuesta, se clasifican en “Proyecto” o “Idea”.
 - i. Proyecto: corresponde a iniciativas correctamente formuladas y financieramente evaluadas, además de contar con los estudios y permisos avanzados, entre otros aspectos.
 - ii. Idea: es una posibilidad de inversión, pero que todavía no cuenta con una evaluación y estudio profundo.

Variables e información relevada de la oportunidad

1. Información del postulante	
1.1	Nombre o razón social
1.2	N.º de CUIT
1.3	Domicilio
1.4	Actividad principal
1.5	Página web
1.6	Contacto (nombre, cargo, mail, teléfono)
2. Información general de la oportunidad	
2.1	Nombre
2.2	Propósito
2.3	Sector económico
2.4	Ubicación (provincia, localidad y código postal)
2.5	Monto total de inversión (USD)
2.6	Requerimiento de capital

3. Datos del proyecto	
3.1	Descripción del proyecto
3.2	Etapa (preinversión, inversión, operación)
3.3	Tipo de financiamiento buscado
3.4	Horizonte de ejecución
3.5	Retorno esperado (TIR, payback, otros)
4. Viabilidad y permisos	
4.1	Estudios económicos realizados
4.2	Certificado de aptitud ambiental
4.3	Otros permisos
5. Documentación de interés	
5.1	Documento de proyecto
5.2	Flujo de fondos proyectado



Ficha de la oportunidad

1. La información que se publica sin restricciones de acceso es la “ficha de oportunidad”, con datos básicos y relevantes.
2. Incluye el propósito, la etapa del ciclo de vida y el monto de la inversión, entre otros datos esenciales, pero sin incluir información particular del desarrollador.



Ejemplo

PROYECTO ID: OPI00002

Constr. Nave Para Fabricar Embarcaciones Deportivas

Propósito: Nueva unidad productiva
Sector: Industria
Provincia: Córdoba
Publicación: 02/12/2025
Inversión total: USD 50.000

Etapa: PREINVERSIÓN

[Ver más](#)

Nota: El presente ejemplo tiene únicamente fines ilustrativos. Los datos son ficticios.

Matchmaking I

1. Cuando un inversor manifieste interés por un Proyecto o una Idea, deberá darse de alta en la plataforma, incluyendo datos personales/empresariales y realizando verificaciones de seguridad.
2. También deberá aceptar un consentimiento de no difusión de la información a la que acceda.
3. Cumplido este paso, y luego de la revisión y habilitación por parte de PromArgentina, el inversor tendrá acceso a todos los detalles de la oportunidad, salvo la información de los desarrolladores.

➤ Matchmaking II

4. Para acceder a la información de contacto de los propietarios del negocio, el interesado deberá manifestar su interés a PromArgentina.
5. La Agencia verificará antecedentes del inversor y requerirá el consentimiento explícito del oferente para habilitar el contacto.
6. En caso de acuerdo entre las partes en intercambiar información de contacto, PromArgentina ofrece los servicios de *soft landing* y *aftercare* para el eventual seguimiento de las acciones, a elección de los interesados.
7. Finalmente, es importante señalar que la Agencia no interviene en absoluto en las conversaciones entre los interesados, quienes actúan por su voluntad y a su propio riesgo.

Glosario I

PromArgentina: Agencia Argentina para la Promoción de las Inversiones y el Comercio Exterior.

Curado de oportunidades: Procedimiento mediante el cual la Agencia revisa, valida y clasifica la información relativa a la iniciativa y al desarrollador.

Desarrollador: Persona física o jurídica que ha postulado una o más oportunidades de inversión en búsqueda del financiamiento que le permita llevarlas adelante.

Idea: Oportunidad de inversión con información verificada y consistente, pero sin estudios de respaldo completos.

Inversor: Persona física o jurídica que se ha registrado como tal en la plataforma en búsqueda de oportunidades de inversión.

Glosario II

Invest Argentina: Plataforma digital de oportunidades de inversión privada de PromArgentina.

Matchmaking: Proceso de vinculación entre desarrolladores e inversores, coordinado por la Agencia y adaptado a las necesidades de ambas partes.

Oportunidad de inversión: Iniciativa de inversión privada que ha sido revisada y validada mediante un procedimiento de curado de PromArgentina.

Proyecto: Oportunidad de inversión con información verificada, consistente y detallada, respaldada por estudios que acrediten su viabilidad y conveniencia.

Soft landing y Aftercare: Asistencia a inversores extranjeros en su proceso de instalación en Argentina, apoyo en trámites y regulaciones ante dependencias nacionales y provinciales.

Consultas:

Lic. Diego Slucki

dslucki@promargentina.ar

Lic. Hernán Morhorlang

hmorhorlang@promargentina.ar

Para más información:

     /promocionarg www.argentina.ar

invest@investargentina.org.ar